

AllyWise — sintesi per il DPO

Una pagina con le informazioni che servono a valutare il trattamento. Non sostituisce l'informativa: la precede.

AllyWise produce, prima di un incontro di vendita B2B, un'ipotesi sullo stile comunicativo dell'interlocutore, a partire da fonti pubbliche mediate dall'utente. Il profilo dell'interlocutore è effimero. Non vengono trattate categorie particolari di dati, non c'è riconoscimento di emozioni e nessuna decisione automatizzata riguarda la persona descritta.

BASE GIURIDICA

TRATTAMENTO	BASE	NOTE
Il tuo profilo di venditore	Consenso	Esplcito alla registrazione, revocabile in qualsiasi momento. È tuo: lo vedi, lo correggi, lo cancelli.
L'azienda del tuo interlocutore	Non è dato personale	Settore, dimensione, priorità dichiarate, tono della comunicazione. Informazione d'impresa da fonti pubbliche.
La persona del tuo interlocutore	Legittimo interesse (art. 6.1.f)	Con un test di bilanciamento scritto e documentato. Il trattamento è effimero e finalizzato a un solo incontro imminente.

CATEGORIE PARTICOLARI (ART. 9 GDPR): QUATTRO LIVELLI

- Filtro in ingresso.** I segnali di categorie particolari presenti nelle fonti non vengono usati come elemento di analisi.
- Vincolo nel modello.** Le istruzioni impongono di profilare solo lo stile comunicativo e vietano il salto dallo stile a inferenze cliniche o identitarie.
- Controllo in uscita.** Il testo generato viene analizzato e bloccato prima di essere mostrato o salvato, se contiene riferimenti a categorie particolari.
- Non-persistenza.** Se emergessero comunque, non vengono memorizzate. In nessuna forma.

DIRITTI DELL'INTERESSATO

Accesso, rettifica, cancellazione, portabilità, opposizione.

Articoli 15-22 del GDPR, esercitabili scrivendo a un indirizzo che risponde.

AI ACT (REG. UE 2024/1689)

- Nessun riconoscimento di emozioni.** Sul posto di lavoro è una pratica vietata dall'art. 5, in vigore dal 2 febbraio 2025, con sanzioni fino a 35 milioni di euro o il 7% del fatturato mondiale. Avevamo prototipato un assistente in tempo reale durante la conversazione: non è stato rilasciato, e non lo sarà in quella forma. Non è una funzione che ci manca — è una funzione che abbiamo eliminato.
- Nessuna tecnica manipolativa o subliminale.** Il metodo adatta ordine, enfasi, prova e formato. Mai i fatti. È una distinzione che nel prodotto è vincolante, non retorica.
- Trasparenza.** Dichiariamo quando un contenuto è generato da un sistema automatico e quando stai interagendo con uno.
- Fornitori.** Ai fornitori dei modelli che usiamo chiediamo la documentazione di conformità all'AI Act. La catena di conformità non si interrompe a valle.

IN CORSO PRIMA DEL LANCIO COMMERCIALE

- Nomina del DPO** — In corso
- Valutazione d'impatto (DPIA)** — Prima del lancio
- Fascicolo LIA e AI Act** — Mantenuto
- Validazione legale del sourcing** — In corso

Questa sezione elenca impegni, non risultati raggiunti. È scritta perché un fornitore che dichiara solo le cose finite è un fornitore di cui non sai cosa manca.